

**Шенгелая Д.А.,**  
**соискатель Российской Академии предпринимательства**

## **Лидирующая роль США в мировой экономике и её ключевое влияние на механизм развития цикла**

Мировая экономика – сложная социально-экономическая система, функционирующая на основе прямых и обратных связей между ее составляющими, национальными экономиками. Фундаментальную основу возникновения и прогрессирующего развития мирового хозяйства составляет международное разделение труда, которое в силу специализации отдельных экономик, с одной стороны, обособляет их, а с другой – усиливает между ними взаимосвязь и взаимодействие как частей единого целого всемирного воспроизводственного процесса.

Характер и глубина международного разделения труда находятся в прямой зависимости от уровня и развития производительных сил, научно-технического прогресса. Чем выше уровень развития наукоемких технологий, тем сильнее интеграция национальных хозяйств. В последние десятилетия особо сильную роль в увеличении масштабов интеграционных процессов сыграли информационные технологии, развитие сети Интернет, которые трансформировали процесс интеграции в качественно новый тип мирохозяйственных связей – глобализацию.

Важная особенность мировой экономики состоит в том, что ее составляющие национальные экономики в силу объективных и субъективных причин развиваются неравномерно, имеют различные уровни технологического, экономического и социального прогресса. Поэтому в социально-экономическом плане мировое хозяйство крайне неоднородно.

В зависимости от размера ВВП на душу населения различают страны с высоким, средним и низким уровнем развития. Классификация стран по уровню ВВП на душу населения (2000г.) показывает, что к первой группе относится всего 50 стран (23,1%), ко второй – 101 страна (46,8%), к третьей –

65 стран (30,1%)<sup>1</sup>. Внутри каждой из этих групп существуют глубокая социально-экономическая дифференциация. Среди высокоразвитых стран объективно выделяется страна, которая является лидером мировой экономики по уровню производительности труда и благосостояния. Первым лидером были Нидерланды, которые лидировали 85 лет (1700-1785гг.) Вторым лидером стала Англия. Благодаря промышленной революции ей удалось утроить темпы роста производительности труда. К середине XIX в. Великобритания достигла вершины своего могущества. Доходы на душу населения были на треть выше, чем во Франции и в два раза выше, чем в Германии. Господство Англии продолжалось 105 лет (1785-1890гг.) В 1890г. на смену Англии пришли США, которые развивались быстрее, чем британская экономика. К концу Первой мировой войны уровень производительности труда в США был на 25% выше, чем в Англии, а к концу Второй мировой войны – на 42%<sup>2</sup>. С тех пор США продолжают оставаться влиятельным лидером мировой экономики.

По уровню развития производительных сил, масштабов своей экономики и национального богатства США значительно опережают любую развитую страну. В 2006 г. США занимали первое место в мире по объему номинального ВВП (более 13 трлн. долл.) и третье - по ВВП на душу населения (44 тыс. долл. - после Люксембурга и Норвегии). По темпам роста ВВП (на уровне 3.1% - 3,5%) они хотя и уступают быстрорастущим новым рыночным экономикам - Китаю, Индии, Бразилии (8-10%) и России (6-7%), но заметно опережают показатели Западной Европы и Японии (1-1.5%)<sup>3</sup>.

США - безусловный научно-технический лидер современного мира. В 2006 г. на научные исследования и опытно-конструкторские разработки страна израсходовала 342 млрд. долл., что составило около 40% совокупного

---

<sup>1</sup> Устинов И.Н Мировая торговля: статистическо-энциклопедический справочник - М.: Экономика, 2002, с. 37.

<sup>2</sup> Джексон Грейсон мл., Карла О'Делл. Американский менеджмент на пороге XXI в. – М.: Экономика, 1991, с. 82,86.

<sup>3</sup> Мировая экономика и международные отношения, 2007, № 7, с. 14.

показателя наиболее развитых стран мира<sup>1</sup>. Абсолютный масштаб ресурсов, направляемых в научно-техническую сферу США, несопоставим не только ни с одной другой страной мира, но и с целыми интеграционными объединениями. В настоящее время научно-технические ресурсы - один из ключевых факторов, определяющих уровень развития экономики и жизни и являющимся стратегическим конкурентным преимуществом США.

Согласно данным Международной организации труда за 2007 г., США - ведущий лидер по уровню производительности труда, причем их отрыв от других стран увеличивается. Объем добавленной стоимости на одного занятого в США составляет около 65,9 тыс. долл., что существенно выше чем в других странах<sup>2</sup>.

Доля внешнеторгового оборота в ВВП к началу XXI в. достигла рекордного за всю историю страны уровня - 25%, при этом как в экспорте, так и в импорте доминирует продукция обрабатывающей промышленности, прежде всего высокотехнологичных отраслей. На долю инвестиционных товаров приходится 49% экспорта. Если к ним прибавить некоторые высокотехнологичные потребительские товары, например, автомобили, медицинские приборы и лекарства, то доля промышленных товаров машиностроения и фармацевтической промышленности в американском экспорте возрастет до 64% . В совокупности доля машин, оборудования и транспортных средств в экспорте США составила в 2006 г. более 54%, а в импорте - 42%<sup>3</sup>.

На мировом рынке капиталов США также играют ключевую роль. Они являются как крупнейшим международным инвестором, так и кредитором. При этом ввоз капитала значительно превосходит его вывоз. Стоимость американских активов за рубежом в 2006 г. превышала 13.7 трлн. долл., в том числе прямых инвестиций (ПИИ) – 2,8 трлн. долл. В то же время стоимость

---

<sup>1</sup> <http://www.census.gov>

<sup>2</sup> <http://www.ilo.org>

<sup>3</sup> PCE, 2007, M., 2008, с. 813

иностранных инвестиций в США равнялась 16,3 трлн. долл., в том числе прямых – 2,0 трлн.<sup>1</sup>

Сохранению и укреплению ведущих позиций США в мировой экономике способствует международная роль доллара, который является главным резервным и расчетным средством в мировой валютно-финансовой системе. Международные резервы центральных банков многих стран преимущественно состоят из долларов, почти две трети мировой торговли осуществляется в американской валюте. В ней выделяется и большая часть международных кредитов. Так что изменения мирового курса доллара служат важным инструментом влияния не только на экономику США, но и на экономику многих других стран мира.

Тот факт, что вот уже более 60 лет доллар – мировая резервная валюта – огромное невоспроизводимое конкурентное преимущество США, которым они умело пользуются для закрепления своей лидирующей роли во всемирном хозяйстве. Если другие страны могут более-менее успешно соперничать с ними в области научно-технологического прогресса и использования новых организационно-управленческих технологий, то изменить господствующую роль доллара в мировой экономике рынок не в состоянии, так как его превращение в мировые деньги - не результат действия рыночного механизма, а следствие политического решения стран-участников валютно-финансовой конференции ООН в Бреттон-Вудсе в 1944г. Несмотря на то, что в конце 70-х годов XX века на смену Бреттон-Вудской мировой валютной системы пришло Ямайское соглашение стран членов МВФ, в соответствии с которым вместо золото-девизного стандарта был введен стандарт СДР (Специальные права заимствования), доллар практически продолжал и по сей день продолжает оставаться ведущим платежным и резервным средством.

Нынешний финансово-экономический кризис вновь подтвердил, что доллар – наиболее сильная мировая валюта. Несмотря на глубокий спад

---

<sup>1</sup> <http://www.census.gov>

экономики и крах финансовых рынков США, участники мирового валютного рынка отдают предпочтение доллару, что привело к укреплению его курса.

Кстати сказать, появление евро в 2000г. также является результатом соглашения стран, входящих в Европейский Союз. Евро, являясь сравнительно молодой международной валютой, находится в стадии завоевания своей роли в мирохозяйственных связях. Тем не менее она, безусловно, конкурент доллару. Соотношение доллар/евро теперь служит главным индикатором мирового валютного рынка, на который ориентируются все другие валюты.

Статус доллара как мировой валюты позволяет США, несмотря на огромные дефициты бюджетного и платежного балансов, ускорять развитие своей экономики и существенно повышать уровень жизни, так как практически все страны мира финансируют их экономику. Доллары, полученные за счет продажи материальных ресурсов, как правило, идут на покупку американских казначейских облигаций, которые являются основным инструментом покрытия дефицитов США. Таким образом, посредством реализации своеобразной финансовой пирамиды госдолга, США стимулируют свою экономику, в то время как страны – экспортеры сырьевых товаров, продавая свои невозпроизводимые природные ресурсы, существенно сокращают национальный производственный потенциал.

В зависимости от стратегических целей своей макрополитики, США то повышают, то понижают мировой курс доллара, усиливая тем самым нестабильность международных валютно-кредитных и финансовых отношений, что вызывает серьезные негативные социально-экономические последствия. Там в течение 70-х годов прошлого века курс доллара устойчиво падал. Начиная со второй половины 1980г. до марта 1985г. международная стоимость доллара резко росла. Затем вновь стала преобладать тенденция снижения курса доллара, которая под влиянием нынешнего кризиса сменилась на его рост.

Наиболее сильное влияние валютный курс оказывает на экспорт и импорт. Понижение курса национальной валюты стимулирует экспорт и удорожает импорт, что ускоряет рост цен в стране. Повышение же валютного курса оказывает прямо противоположное влияние. Если скоро соотношение экспорта и импорта определяет величину чистого экспорта, который служит важным компонентом совокупного спроса, то валютный курс является сильным инструментом макроэкономической политики.

Серьезные изъяны современного мирового валютного механизма, ведущие к нестабильности мировой и национальных экономик очевидны, а потому он должен быть радикально изменен. Тем более, что современный кризис всей логикой своего развития показал, что реальными деньгами являются лишь монетарное золото, так как только оно способно выполнять функции накопления и мировых денег. Об этом со всей очевидностью свидетельствует резко возросшая стоимость золота и его роль в структуре международных резервов. Самое большое количество монетарного золота в США – более 8 тысяч тонн. В других странах существенно меньше. В России всего 401т<sup>1</sup>.

Удастся ли мировому сообществу создать более эффективную и справедливую мировую финансовую систему, покажет время. Но что не вызывает никаких сомнений, так это тот факт, что США предпримут все мыслимые и немыслимые меры, чтобы сохранить статус доллара как мировой валюты. Тем более, что в этом заинтересованы многие страны, у которых доллар занимает значительную долю в их международных резервах. Так что вероятность смены лидирующей мировой валюты в ближайшей перспективе маловероятна. Как бы то ни было, США были и остаются страной, которая располагает наиболее мощным научно-технологическим, экономическим и военным потенциалом, что объективно дает праву доллару на доминирующую роль в мировой валютной системе.

---

<sup>1</sup> РСЕ, 2007, М., 2008, с. 808

Возросшая глобализация межхозяйственных связей, усиление зависимости почти всех стран от США привели к тому, что состояние американской экономики служит главным барометром для мирового хозяйства. Оно непосредственно воздействует на движение цикла и механизм его развития, а, следовательно, и на изменение социально-экономической динамики в других странах, сильно влияет на конъюнктуру мировых рынков.

В результате глобализации под эгидой американских ТНК сформировалась модель мировой экономики главным содержанием которой служат отношения лидера и периферии. По мнению специалистов, рост экономики США в 90-ые годы в значительной степени оплачен отставанием темпов в других странах, в первую очередь, западноевропейских<sup>1</sup>. Добавим, что такая ситуация не только сохранилась, но и усилилась в последующие годы.

Сложность и противоречивость процесса глобализации и резкого возрастания лидирующей роли США состоят в том, что американская экономика развивается не поступательно, а циклично, путем периодической смены уровня деловой активности. Поэтому их влияние на мировую экономику и ее составляющие – экономики отдельных стран, определяется зависимостью от того на какой фазе цикла находится американская экономика.

Как правило, экономический цикл включает четыре последовательные фазы: кризис, когда падение деловой активности достигает низшей точки, депрессию, застойное состояние экономики, когда падение деловой активности миновало низшую точку («дно» кризиса), оживление – деловая активность растет, достигая высшей точки предыдущего цикла, подъем – рост и расширение деловой активности обгоняют высшую точку предыдущего цикла.<sup>2</sup>

---

<sup>1</sup> Государство и рынок: американская модель. – М.: Анкил, 1999, с. 286.

<sup>2</sup> Экономическая энциклопедия, М., Экономика, 1999.

Все фазы делового цикла связаны и взаимообусловлены друг с другом, каждая фаза подготавливает условия и предпосылки для последующей фазы экономической активности. Основная фаза цикла - кризис, который является разрушительно-созидательным рыночным механизмом устранения постоянно накапливающихся диспропорций и противоречий в ходе делового цикла и восстановления на новой технологической и организационной основе сбалансированного развития всех составляющих воспроизводственного процесса.

Кризисный характер развития частнопредпринимательской экономики обусловлен её фундаментальными законами – законом стоимости и законом конкуренции. «Кризис, - пишет К. Маркс, - просто сводиться к закону спроса и предложения».<sup>1</sup>

При этом кризис может возникнуть как вследствие продолжительного нарастания превышения предложения над спросом, т.е. циклического расширения производства сверх платежеспособных потребностей, так и вследствие превышения спроса над предложением. В первом случае возникают серьезные трудности в реализации стоимости по ценам, обеспечивающим не только экономическую, но и нормальную прибыль.

В ситуации, когда спрос превышает предложение, возникает дефицит, который ведет к резкому росту цен и возникновению различного рода спекулятивных пузырей. Такая диспропорция между спросом и предложением также не может существовать долго. Достигая своего апогея, пузырь, образовавшийся на одном рынке, лопается и по цепной реакции ведет к краху других рынков. Цены, которые в силу ажиотажного спроса резко оторвались от своей реальной основы – стоимости, падают, уничтожая тем самым непомерно возросшую стоимость в денежном выражении. Вслед за ценами снижается денежная выручка и прибыль, что служит сигналом к сокращению производства. Возникает принципиально новая рыночная конъюнктура, адаптироваться к которой может лишь сравнительно

---

<sup>1</sup> К. Маркс, Ф. Энгельс. Соч., т. 26, ч. II, с. 594

небольшая часть хозяйствующих субъектов. Массовые банкротства, интенсивный рост безработицы, резкое падение доходов, крах всех сегментов финансового рынка – таковы основные формы проявления циклических кризисов, которые затрагивают все сферы экономики: производство, обращение, распределение и потребление.

Первый кризис разразился в Англии в 1825 году. Второй – в 1836 году. Кроме Англии он охватил и США. Третий в 1847 году, помимо Англии и США, он затронул Францию и Германию. Первым мировым кризисом, охватившим все главные страны мира, стал кризис 1857 года. С этого времени они стали периодическими. Примерно каждые 7-8 лет мировая экономика переживает кризисы.

Согласно статистики, начало циклического воспроизводства американской экономики относится к 1854 году. С тех пор страна пережила 32 цикла<sup>1</sup>. Очень интересную диаграмму циклического развития США за период с 1870 г. по 1980 г. приводят Брю и Макконнелл, из которой видно, что периоды процветания регулярно сменяются депрессиями. Наиболее глубокий спад имел место в 1930 - 1938 гг., а наиболее высокий подъем в 1939-1944 гг.<sup>2</sup>

О резких колебаниях экономической активности свидетельствует динамика среднегодовых темпов роста промышленной продукции США: 2,7 % в 1920-1940 гг., 10 % в 1941-1945 гг., 3,8 % в 1946 – 1968 гг.<sup>3</sup>

Самым глубоким и разрушительным до последнего времени был циклический кризис 1929-1933 гг., который вошел в историю как «Великая депрессия». В период наиболее низкой точки кризиса США по производству чугуна были отброшены на 42 года (к уровню 1890 года), а угля на 31 год (к уровню 1901 года). За годы кризиса были выведены из строя мартиновские печи мощностью 4 млн. тонн стали в год, уничтожены 124 судна общим

---

<sup>1</sup> Вопросы экономики. 2005. № 11.

<sup>2</sup> Кэмбелл Р. Макконнелл, Стэнли Брю. Экономикс М. 1992. с. 156

<sup>3</sup> Выгодский С.Л.. Современный капитализм. Мысль. 1969. с. 554

водоизмещением 1 млн. тонн.<sup>1</sup> Реальный ВВП (в ценах 1982 г.), в 1933 году упал по сравнению с 1929 г. на 30 %, а реальный доход после уплаты налогов – на 26 %<sup>2</sup>. В 1929-1933 год активы коммерческих банков сократились на 37 %<sup>3</sup>.

Как известно, большую роль в преодолении кризиса сыграл план Рузвельта, который в целях борьбы с огромной безработицей (почти 25% активного населения) предложил программу развития общественных работ. Были приняты радикальные меры и по стабилизации финансовой системы и реальной экономики. Но, несмотря на это, в 1937-1938 гг. США оказались на грани нового кризиса, который был прерван Второй мировой войной. Уже в первом военном 1941 году промышленное производство США увеличилось более чем на 28%.

После Второй мировой войны американская экономика продолжает развиваться циклически. Первый послевоенный цикл продолжался всего три года и 10 месяцев (с 1945 по 1948 гг.), в том числе кризис – 14 месяцев, депрессия – 10 месяцев и оживление 22 месяца. Вторым циклом охватывал период с 1948 по 1953 гг., в котором первые два года (1948-1949) были кризисными. Промышленное производство сократилось на 19%. Но затем с 1950 г. последовало оживление, которое продолжалось до 1953 г. В этот период промышленное производство США по сравнению с высшей кризисной точкой (октябрь 1978) выросло на 23%.

Особенно резко смена подъемов и падений промышленного производства происходила в 1953- 1961 гг., в течение которых экономика США пережила три глубоких кризиса (1953-1954 гг., 1957-1958 гг. и 1960-1961 гг.). В 1962 г. кризис сменился подъемом, который продолжался до 1966 г. В 1967 г. США пережили довольно глубокий кризис.<sup>4</sup> Промышленное производство упало на 2%, а темп роста реального ВВП составил 2,9% вместо 5,8 % в 1966 г.. В 1968 г. он поднялся до 4,1% , а 1969 г. – вновь упал

---

<sup>1</sup> Курс политической экономии. Том 1. М. Экономика 1973. с. 550

<sup>2</sup> Кэмбелл Р. Макконнелл, Стэнли Брю. Национальный доход и другие статистические показатели за 1929-1988 гг. М. 1992 г.

<sup>3</sup> Политическая экономия современного монополистического капитализма М. 1970. с.357

<sup>4</sup> Выгодский С.И. Современный капитализм. – М.: Мысль, 1969, с. 497.

до 2,4 %. При этом резко снизилась производительность труда с 2,7 % 1968 года до 0,1 % в 1969 году.<sup>1</sup>

Из всех послевоенных лет наиболее трудными и сложными для США были 70-е годы. Главным фактором, который оказал существенное влияние на американскую экономику, а, следовательно, и на всю мировую экономику, в этот период был резкий рост цен на нефть. В 1973-1974 гг. ОПЕК увеличил цены на нефть почти на 8 долл/барр., В результате цена за несколько месяцев выросла в 4 раза. Затем в 1979-1980 гг. нефтяные цены вновь существенно выросли. В 1980 г. баррель нефти стоил 34 доллара вместо 2,5 доллара в 1972г.

Высокие цены на энергоресурсы спровоцировали рост издержек производства, что, в свою очередь, вызвало сокращение объема производства и увеличение уровня безработицы и инфляции. Ситуация, при которой высокий уровень цен сопровождается снижением реального объема производства, называется стагфляцией. Следует отметить, что одновременный рост безработицы и инфляции противоречит классической экономической теории, которая считает, что между ними существует обратно пропорциональная связь, т.е. если растет безработица, то инфляция должна падать (кривая Филлипса).

В связи с этим, для борьбы с инфляцией и безработицей требуются прямо противоположные меры. Чтобы сократить безработицу, надо увеличивать совокупные расходы, что ведет к росту предложения денег, а, следовательно, и к повышению цен. Меры же борьбы с инфляцией ведут к сокращению объемов производства, что увеличивает численность незанятого населения. А чтобы выйти экономике из состояния стагфляции надо одновременно снижать безработицу и инфляцию. Экономисты рассматривают стагфляцию как самую наихудшую из всех возможных макроэкономических ситуаций.

---

<sup>1</sup> Кэмбелл Р. Макконнелл, Стэнли Брю. Экономикс. Том 2. М. 1992. с 189. Национальный доход и другие статистические показатели, 1929.

Действительно, стагфляция резко ухудшила экономическую динамику в США. В 1974 г. темп роста реального ВВП был отрицательным (минус 0,5%), в 1975 г. – спад составил минус 1,3%. После трех лет (1976 – 1978 гг.) роста вновь резкий спад. В 1979 г. темп роста упал до 2,5 % вместо 5,3 % в 1978 г., а в 1980 г. он стал отрицательным (минус 0,2%). Уровень безработицы подскочил с 4,9% в 1973 г. до 8,5% в 1975 г., внося существенный вклад в сокращение реального ВВП на 49 млрд. долл. В то же самое время уровень цен вырос с 6,2% до 14 % в 1974 г. и 9,1 % в 1975 г. В 1978 – 1980 гг. уровень цен подскочил на 26%, а уровень безработицы с 6,1 % до 7,6 %. В течение этого 3-х летнего периода темп роста ВВП составил всего лишь 2 % в год<sup>1</sup>.

Драматизм 70-х годов состоит в том, что наряду с нефтяными ценовыми шоками важным фактором повышения издержек и сокращения объема производства стало падение производительности труда. Если с 1948 по 1966 гг. производительность труда росла достаточно высокими темпами – в среднем 3,2%, то в последующие 7 лет (с 1966 по 1973 гг.) они упали до 2%, а в 1973 – 1984 гг. – до 0,7%, поднявшись до 1,5% в 1981 – 1987 гг..<sup>2</sup> Замедление темпов роста производительности труда в значительной мере определило небывало высокий уровень инфляции в 70-ые годы, что оказало депрессивное влияние на рост капиталовложений и воспроизводство основного капитала.

Высокие цены на нефть оказали сильное негативное влияние на международную стоимость доллара. Рост расходов США на импорт нефти существенно увеличил предложение долларов на мировом валютном рынке по сравнению со спросом, что привело к снижению его курса. Обесценение доллара повысило цены всех импортных товаров и усилило инфляцию внутри страны.

Потребовалось немало времени, средств и усилий, чтобы вывести экономику из состояния стагфляции, которая сошла на нет только к 1988г.

---

<sup>1</sup> Кэмбелл Р. Макконнелл, Стэнли Брю., Экономика, Т. 2, М., Республика, 1952 г., Национальный доход и другие статистические показатели за 1929-1988 гг. М. 1992 г

<sup>2</sup> Там же, стр. 388

Таким образом, все 80-ые годы ушли на преодоление глубоких негативных последствий стагфляции. При этом экономическому росту, который начался в 1983г. и продолжался до конца 80-ых годов, предшествовал глубокий спад 1981-1982гг. Уровень безработицы поднялся в 1982-1983гг. почти до 10%. Около 11 млн. человек не имели работы. Темп роста реального ВВП составил минус 2,5%.

Перелом в экономической динамике наступил в 1983г., когда ВВП вырос на 3,6%, уровень инфляции снизился до 3% вместо 10,3% в 1981г. и 13,5% - в 1980г. С 1984г. начала снижаться и безработица. Численность незанятых сократилась с 10,7 млн. чел. до 8,5 млн. чел., а доля безработных упала до 7,5% вместо 9,5%. С этого времени экономическая динамика была положительной, а инфляция и безработица, хотя и медленно, но сокращались. Динамика роста производительности труда была также положительной, но малоустойчивой. Ежегодное изменение производительности труда колебалось в интервале от 2,7% в 1984г. до 0,8%-1,0% в 1987г.<sup>1</sup>

Главными факторами оживления экономики были: стимулирование долгосрочного роста инвестиций путем снижения налогов и политики дешевых денег, ослабление экономической роли государства. Немаловажную роль сыграло и падение нефтяных цен и усиление международной конкуренции, что способствовало снижению уровня инфляции.

Оживление американской экономики в 80-ые годы в следующем десятилетии переросло в довольно устойчивый подъем, который в 2000-е, как показывает таблица, превратился в настоящий экономический бум.

Приведенные в таблице данные убедительно демонстрируют бурный рост экономики США. Реальный ВВП в 2004 г. по сравнению с 1990 г. вырос почти в 1,6 раза. Причем довольно интенсивно росли оба его компонента. Инвестиционный спрос за это время вырос в 1,9 раза, а потребительский – в

---

<sup>1</sup> Кэмпбелл Р., Макконнелл, Стенли Л. Брю. Экономикс.. Национальный доход и другие статистические показатели за 1929-1988 гг. М. 1992 г стр. 17

1,7 раза. Высокими темпами росло производство промышленной продукции, в результате чего ее объем в 2005г. был в 1,6 раза больше, чем в 1990г. Производство сельскохозяйственной продукции росло более скромными темпами, но достаточно высокими.

Социально-экономическая динамика США за период с 1995 по 2006гг. (в постоянных ценах, в процентах к 1990г.)<sup>1</sup>

Показатели	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006
ВВП	111	115	119	124	131	136	137	139	144	150	-	-
ВВП на душу населения	105	108	112	114	120	123	120	121	123	-	-	-
Валовое накопление основного капитала	123	133	145	159	172	182	179	173	180	-	-	-
Расходы на конечное потребление домохозяйств	112	115	120	127	132	133	142	147	151	-	-	-
Производство промышленной продукции	116	121	130	37	149	144	143	143	149	-	-	-
Производство сельскохозяйственной продукции	107	113	117	118	119	121	119	118	121	-	-	-
Физический объем оборота розничной торговли	115	120	125	133	148	156	160	164	173	-	-	-
Экспорт (млрд.долл.)	584,7	625,1	688,7	682,1	702,1	781,1	730,8	693,9	723,8	815,5	907,2	1038,3
Импорт (млрд.долл.)	770,9	822,0	899,0	944,4	1059,4	1259,3	1179,2	1202,4	1305,4	1525,7	1732,4	1919,4
Сальдо (млрд.долл.)	-186,1	-196,9	-210,3	-262,2	-357,3	-478,2	-448,4	-508,6	-581,6	-707,2	-825,2	-881,2
Число построенных квартир (тыс.)	1354	1477	1474	1617	1641	1569	1608	1704	1836	1844	-	-
Почасовая номинальная зарботная плата наемных работников (долл.)	11,6	12,0	12,5	13,0	13,5	14,0	14,5	15,0	15,5	16,0	16,5	17,0
Реальная заработная плата, %	101	102	103	107	109	112	112	112	112	114	-	-
Численность безработных, тыс. чел.	7404	7236	6739	6210	5880	5655	6742	8378	8774	8149	7591	-
Удельный вес безработных, %	5,6	5,4	4,9	4,5	4,2	4,0	4,8	5,8	6,0	5,5	5,1	-

<sup>1</sup> PCE, 2007, М., 2008, с.783, 784, 785, 788, 789, 793, 798, 805, 810.

Рост производства продукции сопровождался масштабным увеличением как внутренней, так и внешней торговли. Физический объем розничной торговли вырос в 1,8 раза. Значительно большими темпами рос объем внешней торговли. В 2006г. этот показатель был в 3,3 раза больше, чем в 1990г. Обращают на себя внимание довольно высокие темпы жилищного строительства. Если в 1990г. было построено 1,3 млн. квартир, то в 1996г. – уже 1,5 млн., с 1998г. по 2001г. – в среднем 1,6 млн., а в 2002г. – 1,7 млн., в 2003г. – 1,8 млн. За 15 лет число построенных квартир выросло почти на 700 тыс. Росли доходы наемных работников. Почасовая номинальная заработная плата выросла в 1,5 раза, а реальная средняя начисленная заработная плата – в 1,3 раза. Удельный вес безработных все это время не превышал естественного уровня (4%-6%).

Таким образом, динамика всех основных социально-экономических индикаторов свидетельствует о том, что экономика США до последнего времени переживала циклическое расширение производства, которое, как уже отмечалось выше, неизбежно приводит к перенакоплению капитала, который не может реализовать себя как самовозрастающая стоимость.

Исключительно важная особенность развития американской экономики состояла в том, что оно происходило на фоне гигантского роста бюджетного дефицита и государственного долга США. Федеральные дефициты начали расти еще в 80-ые годы. За период с 1979г. по 1988г. они увеличились с 16 млрд. долл. до 142 млрд.долл., а величина государственного долга выросла с 908,5 млрд.долл. до 2600,8 млрд.долл., то есть почти в 3 раза, составив 3% ВВП.<sup>1</sup> К 2008г. бюджетный дефицит США вырос до 455 млрд.долл., а общий государственный долг достиг 10,6 трлн.долл. Это 37316 долл. на каждого гражданина США.<sup>2</sup>

При этом заметно ускорился рост удельного веса внешнего долга. Если в 1960г. его доля составляла 5% в общем объеме госдолга, то в конце 80-ых –

---

<sup>1</sup> Кэмпбелл Р., Макконнелл, Стенли Л. Брю. Экономикс., т. 2. М., Республика, 1992., с. 373.

<sup>2</sup> Профиль, 26 января, 2009, с. 16.

начале 90-ых годов – уже 13%.<sup>1</sup> Сегодня задолженность США другим странам составляет примерно 20% ВВП. Эти факты говорят о том, что США живут не по средствам, а за счет сбережений развивающихся стран.

Другой серьезной проблемой для Соединенных Штатов является интенсивный рост дефицита внешней торговли, который также как бюджетный дефицит начался в 80-ых годах. В 1983г. положительный чистый экспорт (разница между экспортом и импортом) сменился на отрицательный. Дефицит внешней торговли составил 6,1 млрд. долл., а в 1987г. – вырос до 123 млрд. долл. В последующие годы, как показывает таблица, он постоянно увеличивался. В 2006г. величина отрицательного чистого экспорта достигла 800 млрд.долл. Настолько больше США импортируют товаров, чем экспортируют, и, соответственно, настолько уменьшается сумма внутренних расходов на потребление и инвестиции. Таким образом, импорт, увеличивая наличие товаров в экономике, тормозит экономический рост вследствие падения совокупных расходов на производство внутри страны.

Из положительной экономической динамики последних 18 лет выпадает лишь 2001-2002гг., когда в 2001г. лопнул пузырь, надувавшийся на рынке акций высокотехнологичных компаний, что негативно сказалось на экономической динамике, падение которой было усилено сентябрьскими терактами. Темпы роста ВВП в 2001г. составили 1,3%, а в 2002г. – 2,2% вместо 4,1% в 2000г.<sup>2</sup> Заметно упали цены на нефть и основные фондовые индексы, снизился потребительский спрос. Большую роль в преодолении начавшейся рецессии сыграло ФРС, которая наводнила экономику деньгами и смягчила нормы регулирования финансовых рынков.

В 2003г. экономический рост возобновился, стали расти и другие макроэкономические индикаторы. Все последующие годы американская экономика интенсивно росла. В декабре 2007г. она достигла своего пика и

---

<sup>1</sup> Кэмпбелл Р., Макконнелл, Стенли Л. Брю. Экономикс., т. 2. М., Республика, 1992., с. 367.

<sup>2</sup> Вопросы экономики, № 11, 2001, с. 70.

вошла в кризисную фазу цикла. Появились первые признаки ухудшения экономической динамики. Осенью 2008г. кризис вступил в активную стадию.

Нынешний циклический кризис в США, также как и многие другие, начался с краха практически всех финансовых рынков. Масштабные вливания дешевых денег в экономику привели к избыточной ликвидности и росту цен на сырье, особенно на нефть, недвижимость, а также котировок на ценные бумаги, что спровоцировало резкое усиление спекулятивной составляющей рыночного механизма, возникновение целой череды пузырей, которые стали следствием сильного отрыва цен от своей реальной основы – стоимости, определяемой производительностью труда.

«... По мере того, как совершенствуется организация рынка инвестиций, - писал Дж. М. Кейнс, - опасность преобладания спекуляции возрастает ... Спекулянты не приносят вреда, если они остаются пузырями на поверхности ровного потока предпринимательства. Однако положение становится серьезным, когда предпринимательство превращается в пузырь в водовороте спекуляции. Когда расширение производственного капитала в стране становится побочным продуктом деятельности игорного дома, трудно ожидать хороших результатов.»<sup>1</sup>

Движущая сила спекуляции – жадность, алчность, страсть к личному обогащению за счет криминально-рыночных механизмов перераспределения добавленной стоимости. Они, подобно наркотикам, делают поведение людей иррациональным, критически опасным, так как спекулятивный рост цен не может быть беспредельным. Наступает момент, когда они должны быть приведены в соответствие со стоимостью. Первыми рухнули рынки ипотеки и недвижимости. Дешевые ипотечные кредиты стимулировали рост спроса на недвижимость, в результате чего стоимость домов и квартир выросла до

---

<sup>1</sup> Кейнс Дж. М. Общая теория занятости, процента и денег. М.: Гелиос АРВ, 2002, с. 347.

25 трлн. долларов, а рынок ценных бумаг, обеспеченных этим жильем, до 6,6 трлн. долларов.<sup>1</sup>

Наступил момент, когда многие заемщики не смогли вернуть кредиты, что привело к обвалу ипотечного рынка. Даже такие мощные ипотечные агентства, как Freddie May и Fannie Mac, на долю которых приходится более 60 % рынка ипотеки, оказались на грани банкротства, от чего их спасла национализация. В результате падения цен на дома американцы потеряли почти 5 трлн. долл.<sup>2</sup>

Другим важным событием стал крах Lehman Brothers с капиталом 20 млрд. долл. и объемом контрактов на 50 трлн. долл. Несмотря на это, правительство не стало его спасать, что вызвало панику на финансовых рынках. Банки сразу же перестали доверять друг другу, в результате чего разразился острейший кризис ликвидности и возник паралич кредитного рынка. Банки в одночасье перестали давать кредиты как юридическим, так и физическим лицам.

Не менее тяжелая ситуация возникла на фондовых рынках, индексы которых упали в разы. Обвал рынков привел к резкому падению капитализации, крупнейших корпораций и финансовых институтов. Индекс S&P 500 в 2008г. упал почти на 60% , котировки крупнейших банков – еще больше/ Акции Citygroup подешевели на 77%, Morgan Stanley – на 72%, Goldman Sachs – на 65%. Большие финансовые потери понесли и автоконцерны. Акции General Motors подешевели к середине декабря 2008г. на 87%. Началось массовое сокращение рабочих мест. В ноябре 2008г. безработица (без учета сельскохозяйственного сектора) достигла 6,7%.<sup>3</sup>

Одна из самых серьезных причин краха американского финансового рынка – резкое увеличение объемов производных финансовых инструментов,

---

<sup>1</sup> Smart Money, № 47, 15 декабря, 2008, с. 57.

<sup>2</sup> Ведомости, 28 ноября, 2008.

<sup>3</sup> Ведомости, 21 ноября, 2008.

номинальная стоимость которых в США за период с 1998г. по 2008г. выросла с 80 трлн. долл. до 684 трлн. долл., то есть в 8,6 раза.<sup>1</sup>

Непомерное разбухание деривативов привело к тому, что диспропорция между реальным, физическим и фиктивным, виртуальным капиталами достигла критической точки. Ценные бумаги, которые изначально появились как одна из форм инвестирования основного капитала, превратились в свою противоположность. Сегодня они являются основным объектом спекуляции, что существенно сокращает капиталовложения, замедляет процесс воспроизводства основных производственных фондов.

Спекулятивная составляющая рыночного механизма присутствует на любом рынке, но на фондовых биржах она получает максимальное развитие. Спекулятивный рост рыночного курса ценных бумаг приводит к тому, что он сильно отрывается от своей основы – стоимости реального, физического капитала. Падение биржевых индексов, также как и падение цен на товары – вещи и услуги, означает приведение в соответствие номинального денежного выражения стоимости той или иной компании к её реальной стоимости, определяемой стоимостью её физического капитала, производственно-имущественного комплекса, главную роль в котором играют основные фонды.

Ценные бумаги, впрочем как и бумажные деньги, не имеют реальной стоимости. Они всего лишь титул собственности, дающий право на получение дохода либо в виде процента, либо в виде дивиденда. В силу этой особенности они принимают форму фиктивного капитала. Соотношение между реальным, физическим и фиктивным капиталом – важнейшая макроэкономическая пропорция, фундаментальной основой которой служит распределение инвестиционного капитала на производственные и финансовые инвестиции. Между ними идет жесткая конкурентная борьба, которую, как правило, выигрывают финансовые инвестиции, в силу того, что они преимущественно являются краткосрочными и высокодоходными. Уход

---

<sup>1</sup> Вопросы экономики, № 12, 2008, с. 42.

немалой части инвестиционного капитала на фондовый рынок сокращает капиталовложения, что тормозит рост экономики и её модернизацию. В силу спекулятивного характера и слабого регулирования, финансовый рынок, гораздо больше, чем другие рынки, подвержен резким подъемам и падениям, что негативно сказывается на экономической активности.

От полного краха экономики США пока спасает рынок государственных облигаций, которые все еще считаются достаточно надежными. Однако растущий спрос на них уже привел к падению их доходности. В 2008г. ставка на 10-летнюю облигацию упала с 5% до 3,5%, а на 30-летнюю – до 4%.<sup>1</sup> Так что и на этом рынке ажиотажный спрос надувает очередной спекулятивный пузырь, который тоже должен обязательно лопнуть.

Цепная реакция обвала всех финансовых институтов и рынков, замедление экономической динамики довольно быстро распространились как на развитые, так и развивающиеся страны, превратив циклический кризис США в мировой. Финансово-экономический кризис больно ударил по всем экономикам, так как лидирующая роль США позволяет им переложить бремя кризиса на периферию. Как показывает статистика, европейская промышленность в конце прошлого года пережила рекордное за 20 лет падение. Промышленное производство в Еврозоне снизилось на 11,5% в годовом выражении. Это абсолютный рекорд. Такого не было с 1986г. Спад производства промышленной продукции охватил все страны ЕС. В Испании оно упало на 19,6%, в Швеции – на 18,4%, в Румынии и Словении – на 17,5%.

В Японии ВВП в IV квартале 2008г. сократился на 11,7%. Это максимальный показатель со временем нефтяного кризиса 1974г.<sup>2</sup> Замедление экономики привело к росту безработицы. По оценке Евростата, с 6,8% до 7,4% экономически активного населения в ЕС (17,9 млн. человек) и с 7,2% до 8% в Еврозоне (12,5 млн. человек).<sup>3</sup>

---

<sup>1</sup> Ведомости, 25 ноября 2008.

<sup>2</sup> Ведомости, 13 февраля, 2009.

<sup>3</sup> Ведомости, 16 февраля, 2009.

Еще более сложная социально-экономическая ситуация в развивающихся странах, экономика которых находится в сильной зависимости от США. Даже такая мощная китайская экономика существенно замедлила свое развитие. В IV квартале 2007г. рост ВВП в КНР составил лишь 6,8%, а во II квартале 2008г. – 6,3% вместо привычных 10% - 12% в течение последнего десятилетия.<sup>1</sup> В ноябре 2007г. Госсовет КНР разработал антикризисный план объемом 585 млрд.долл., главная цель которого, - стимулирование внутреннего спроса.

Из всех стран БРИК кризис сильнее всего ударил по России, которая в силу гипертрофированного развития сырьевого сектора и слабости кредитно-денежной системы, оказалась наиболее уязвимой перед потрясениями на мировых рынках. Обвал кредитных и фондовых рынков, катастрофическое падение цен на нефть и другие сырьевые товары лишили российскую экономику высоких нефтегазовых доходов и источников внешнего финансирования, что привело к полномасштабным кризисам ликвидности, недоверия, параличу всей кредитно-финансовой системы. Так что вхождение России в мировой рынок на основе сырьевой специализации, превращения её экономики в открытую систему путем всеохватывающей либерализации финансово-экономических и валютных отношений, обернулось для нее огромными разрушительными последствиями мирового финансово-экономического кризиса.

По прогнозам экспертов, текущий год будет для России наиболее тяжелым, так как экономика должна упасть до самой низкой точки, после чего начнется медленный и болезненный процесс её оживления. Когда закончится кризис, никто не знает. Многочисленные прогнозы, регулярно появляющиеся в печати, не что иное, как от лукавого. Очевидно одно, что для России решающим условием выздоровления ее экономики являются цены на нефть. Но и тут нет никакой определенности. Одни аналитики утверждают, что они обязательно вырастут, хотя сто долларов и более, они

---

<sup>1</sup> Эксперт, № 4, 2009, с. 45.

уже никогда не будут стоять. Другие не менее категорично, считают что есть большая вероятность того, что цены не поднимутся выше 35-40 долларов за баррель. Считается, что при такой цене бюджет и торговый баланс России будут дефицитными, что, естественно, сильно усложнит выход экономики из кризиса.

Итак, США, являясь «витриной капитализма», продемонстрировали всему миру, что общество массового потребления, всеобщего благосостояния, созданное не за счет своих собственных произведенных доходов, а за счет денег полученных в долг, является эфемерным. Неизбежно наступает время, когда долги надо возвращать и тогда красивая иллюзия процветания исчезает и наступает время «жесткой посадки».

Представляется, что это лучшее доказательство того, что нынешняя модель мировой экономики, когда развивающиеся страны (периферия) финансируют экономику лидера, изжила себя, потерпела фиаско и должна быть заменена новой моделью международных валютно-финансовых и экономических отношений, в которой спекулятивная составляющая будет сведена к минимуму.