

Анализ внешне-экономической деятельности предприятий авиационного машиностроения

Дементьев Сергей Павлович,

Дрожжов Владимир Николаевич

Проведенный авторами анализ состояния внешнеэкономической деятельности предприятий машиностроительного комплекса в 2007 году показывает, что в 2007 году объем продукции комплекса существенно возрастает. Об этом информируют многие источники. Так Информационное агентство ТС ВПК в своем обзоре¹ отмечает, что Россия активно продвигает свою продукцию в страны Латинской Америки.

С 28 по 30 июня в Российской Федерации с официальным визитом находился президент Венесуэлы Уго Чавес. Выступая 3 июля по венесуэльскому телевидению, он высоко оценил итоги поездки и подтвердил, что во время встреч в России были рассмотрены вопросы двустороннего военно-технического сотрудничества, "помогающего Венесуэле успешно осваивать современные технологии". В настоящее время, по его словам, рассматривается возможность закупок в России подводных лодок, транспортных самолетов и вертолетов. Особенно на этот раз Уго Чавес хвалил российские транспортные самолеты, заявив, что "они намного лучше американских "Геркулесов", состоящих на вооружении венесуэльской армии. Наблюдатели обратили внимание на то, что после того как Уго Чавес произнес схожую тираду в отношении российских истребителей, в прошлом году был заключен контракт на поставку в Венесуэлу Су-20МК.

В третьем квартале 2007 года увеличились шансы на появление в списке импортеров российской продукции еще одной латиноамериканской страны - Чили. Во время работы авиасалона МАКС-2007 глава "Рособоронэкспорта" провел переговоры с чилийской делегацией в составе главнокомандующего ВВС и начальника тыла ВВС. По итогам переговоров

¹ По материалам ТС ВПК. ВПК России. Внешнеэкономическое сотрудничество (июль-сентябрь 2007 года).

стороны подписали протокол о намерениях, в котором, в частности, зафиксирован интерес чилийской стороны к вертолетам типа Ми-17. По неофициальным данным, Чили может закупить в России порядка 30 вертолетов Ми-17В-5 на сумму более \$400 млн.

Но наиболее значительным с точки зрения развития системы ВТС является первый визит главы Российского государства в Индонезию. Пункт 9 принятого 6 сентября В.Путиным и его индонезийским коллегой Сусило Бамбангом совместного заявления гласит: "Президенты согласились активизировать двустороннее сотрудничество в военно-технической и оборонной областях. Они выразили удовлетворение по поводу подписания соглашения между Правительством Российской Федерации и Правительством Республики Индонезия о предоставлении государственного кредита Правительству Республики Индонезии на сумму \$1 млрд. для закупки российской продукции военного назначения в рамках российско-индонезийского военно-технического сотрудничества на 2006-2010 годы".

Межправительственное соглашение, подписанное в Джакарте в ходе визита, там же было подкреплено еще одним документом - техническим соглашением между Внешэкономбанком и министерством финансов Индонезии о порядке расчетов и ведения счетов по предоставляемому государственному кредиту. Таким образом, кредитную линию для Индонезии можно считать открытой. Это позволяет приступить к реализации достигнутых договоренностей о поставках продукции в Индонезию. Кредит предоставляется по ставке 5,3% годовых с погашением в течение десяти лет, включая льготный период. Целевое кредитование - весьма эффективный инструмент, широко применяемый в экспорте продукции странами Запада.

В третьем квартале 2007 года продолжилась подготовка к заседаниям высших руководящих органов Организации Договора о коллективной безопасности. Официально объявлено, что заседание совета министров иностранных дел ОДКБ состоится 4 октября, а очередная сессия совета коллективной безопасности - 6 октября в Душанбе. Готовит проекты

основных документов Межгосударственная комиссия по военно-экономическому сотрудничеству (МКВЭС) ОДКБ. 7 сентября в Казани прошло ее четвертое заседание. Как заявил председатель МКВЭС, документы, которые в данный момент разрабатывает и согласует комиссия, призваны упростить порядок прохождения таможенных процедур для сырья и комплектующих, используемых при производстве оборонной продукции. Кроме того, подобные договора могут способствовать ликвидации дублирующих (т.е., одинаковых по перечню товарной номенклатуры), но не загруженных в полном объеме производств в государствах-членах ОДКБ.

Вместе с тем проекты двух очень важных именно для развития производственной кооперации документа на четвертом заседании МКВЭС утвердить не удалось. Это проекты соглашений о сохранении специализации предприятий и организаций, участвующих в производстве продукции военного назначения в рамках ОДКБ и о порядке обеспечения государств-членов ОДКБ российскими техническими нормативными правовыми актами.

Вопросы создания современной нормативной правовой базы ВТС обсуждались и на прошедшем 6 июля заседании подкомитета по вопросам безопасности российско-украинской межгосударственной комиссии. В частности, был рассмотрен ход подготовки к подписанию российско-украинских соглашений "О порядке функционирования 31-го Испытательного центра, расположенного на территории Украины" и "Об обмене информацией о переносных зенитных ракетных комплексах типа "Игла" и "Стрела" при осуществлении их экспорта в третьи страны или импорта из третьих стран".

Несколько неожиданным стало сообщение о том, что на этом заседании вновь вернулись к теме военно-транспортного самолета Ан-70. Заслуживают внимания заявления, которые сделали в связи с этим министры обороны двух стран. Глава украинского оборонного ведомства Анатолий Гриценко сообщил, что работа по данному вопросу ведется российскими и украинскими экспертами. К 15 августа они должны подготовить заключение,

на основе которого будет "принято решение на правительственном уровне". "Сформирована и начала работу совместная рабочая группа по урегулированию правовых, финансовых и организационных вопросов, связанных с выходом российской стороны из проекта по созданию самолета Ан-70", - заявил его российский коллега Анатолий Сердюков.

В рамках июльского визита в Узбекистан первого вице-премьера С.Иванова подписано соглашение об условиях строительства двух военно-транспортных Ил-76МФ для Иордании. Согласно ему сборку самолетов будет осуществлять ТАПО им. Чкалова, но головным исполнителем контракта является ОАК в лице АК им. Ильюшина. Как подчеркнул председатель правления ОАК А.Федоров, с подписанием этого документа "вводится распределение ответственности за выполнение контракта. Российская сторона, в частности, берет на себя вопросы комплектации самолета и поставки двигателей для него".

Во время работы авиасалона МАКС-2007 ФГУП "Рособонэкспорт" подписал с французской промышленной группой Thales контракт на поставку в Россию около 100 тепловизионных камер. Как сообщила пресс-службы Thales, речь идет о тепловизорах Catherine FC, которые будут устанавливаться на танках Т-90 российской армии. Событие весьма примечательное. Столь масштабная закупка зарубежного оборудования для военной техники, предназначенной для Вооруженных Сил Российской Федерации, осуществляется впервые.

В СССР и до недавнего времени в России закупки систем вооружений или компонентов для них считались крайне нежелательными из-за возникновения очевидной зависимости от зарубежных поставщиков. В особенности это касалось изделий микроэлектроники, поскольку потенциальная возможность наличия в них недокументированных возможностей способна мало предсказуемым образом сказаться на тактико-технических характеристиках боевых машин, элементом которых эти изделия являются.

Необходимость изменить подход впервые четко констатировал Президент РФ В.Путин в марте 2006 года. В своем выступлении на первом заседании Военно-промышленной комиссии он заявил, что интеграция возможностей партнеров должна позволять выходить на новые рубежи создания конкурентоспособной продукции и подчеркнул, что кооперация может включать в самые разные этапы - "от разработки изделия и его серийного производства до обеспечения поставок для собственных нужд и третьих стран". Соглашение с Thales, таким образом, является первым шагом в реализации задачи, поставленной главой государства. Судя по всему, на этом соглашении будет отработана и схема решения проблемы возникновения зависимости от иностранного поставщика.

Напомним, что в июне текущего года была достигнута договоренность о создании на территории Российской Федерации совместного предприятия Уральского оптико-механического завода и компанией Sagem Defense Securite, входящей в другую французскую промышленную группу Safran. Как было объявлено, СП будет заниматься производством и послепродажным обслуживанием тепловизионных камер последнего поколения, разработанных французскими специалистами. Резонно предположить, что имеются в виду тепловизоры Catherine FC. Кстати, в августе Sagem Defense Securite подписала протокол о намерениях создать СП еще с одним российским предприятием - ФНПЦ Раменское приборостроительное КБ. Это СП займется производством современных систем авиационной навигации, аналогичных тем, которые устанавливались на российские истребители, поставляемые в Индию и ряд других стран.

Фактически речь идет о практике, которая широко и достаточно успешно применяется странами с быстроразвивающейся экономикой, в первую очередь Китаем и Индией: закупки той или иной продукции обуславливаются обязательством экспортера содействовать организации производства аналога в закупающей стране.

Стоит отметить, что именно с Индией, которая активно применяет такую схему в ВТС с Россией, реализован первый и пока единственный кооперационный проект полного цикла (от разработки до серийного выпуска) - СП BrahMos Aerospace Private Ltd. В стадии проработки находятся еще два крупных проекта полного цикла: по созданию многоцелевого транспортного самолета МТА (Multirole Transport Aircraft) и истребителя пятого поколения.

В третьем квартале Минобороны Индии сообщило, что переговоры по согласованию межправительственного договора о совместной разработке истребителя пятого поколения продолжаются. В настоящее время, согласно этому сообщению, проработка отдельных положений договора находится на завершающем этапе.

Индия, наконец, официально объявила тендер, которого ждали без малого три года. Его победитель получит контракт на поставку 126 многоцелевых истребителей стоимостью более \$10 млрд. Кроме того, как заявили организаторы тендера, в соглашении будет предусмотрен опцион еще на 64 самолета. В случае его реализации общая стоимость контракта увеличится до \$16 млрд. Таким образом, речь идет об одном из самых крупных заказов последнего времени на авиационную технику. Вполне естественно, что побороться за него намерены все производители самолетов требуемого класса. Об участии в тендере объявили американские Lockheed Martin и Boeing, предлагающие соответственно F-16 Fighting Falcon и двухдвигательный F-18/A Super Hornets, французская Dassault (Rafale), шведская SAAB (Gripen JAS-3), возглавляемый EADS европейский консорциум (Eurofighter Typhoon) и российская РСК "МиГ" (МиГ-35).

Согласно утвержденным в 2006 году новым индийским правилам закупок вооружений конкурс будет проходить в три этапа. На первом техническая комиссия проверит предложенные модели на соответствие требованиям ВВС Индии. На втором пройдут летные испытания в целях

выявления реальных характеристик самолетов. На заключительном этапе будет проведена оценка коммерческих предложений поставщиков.

Большинство аналитиков склоняются к тому, что наименьшие шансы на победу имеют Rafale и Gripen. Правда, SAAB постаралась усилить свои позиции, заявив о готовности сдать свои "Гриппены" в десятилетний лизинг. Что касается Dassault, то исполнительный директор этой компании Шарль Эдельстьен уже высказал опасения относительно возможных сложностях с выполнением некоторых требований индийской стороны.

В соответствии с условиями тендера 18 самолетов должны быть к 2012 году поставлены индийским ВВС в готовом виде, а еще 108 произведены по лицензии в Индии с передачей технологий основного оборудования. Кроме того, исполняться заказ должен на основе офсетного соглашения, предусматривающего инвестиции в индийскую экономику в объеме не менее 50% стоимости контракта. Как отметил Ш.Эдельстьен, 50-процентный офсетный пакет "является с учетом стоимости контракта весьма непростой задачей", а передача технологий бортовой РЛС истребителя Rafale может встретить возражение со стороны правительства Франции и компании Thales.

Необходимость передачи технологий бортовой РЛС смущает также американцев и представителей EADS. Правда, в США и в Европе в последнее время стали говорить о возможности компромисса по этому вопросу. Тем не менее, пока готовность выполнить данное условие подтвердила только Россия, что, безусловно, усиливает позиции МиГ-35.

Удачным ходом представляется и то, что РСК "МиГ" в отличие от соперников по тендеру, предлагает так называемый "открытый борт", который комплектуется по желанию заказчика. К примеру, двигатель может быть обычный, а может иметь отклоняемый вектор тяги. При этом даже в базовой комплектации МиГ-35 не уступает ни американским, ни европейским машинам. Плюсом для России является наличие реального опыта сотрудничества с индийской корпорацией HAL, на которой будут

собираться лицензионные истребители. Более того, в индийском городе Карапут уже начато лицензионное производство двигателей для МиГ-29.

На первом этапе должны быть собраны 120 двигателей с российскими комплектующими для замены выработавших ресурс двигателей МиГов индийских ВВС. На втором этапе предприятие выйдет на полный цикл производства и сможет, в частности, производить двигатели с отклоняемым вектором тяги. В принципе, этот проект может стать основой предусмотренного в условиях тендера офсетного соглашения.

Вместе с тем нельзя не учитывать появление в индийском руководстве точки зрения о необходимости уменьшить зависимость от России, в том числе за счет привлечения новых партнеров по ВТС. На роль такого "нового партнера" явно претендуют США. В июле было одобрено американо-индийское соглашение о сотрудничестве в ядерной сфере. Документ предусматривает возобновление поставок в Индию американского ядерного топлива и оборудования для атомных электростанций. Таким образом, Вашингтон согласился закрыть глаза на неприсоединение Нью-Дели к Договору о нераспространении ядерного оружия, что в течение почти 30 лет являлось поводом для ограничения сотрудничества с Индией в военной сфере.

Индии такое сближение, помимо всего прочего, позволяет надеяться на ослабление интереса США к Пакистану. Соответствие ТТХ американских истребителей требованиям ВВС Индии сомнений не вызывает. Цена тоже может оказаться весьма конкурентоспособной. Особенно это касается модификации F-16I, которую Lockheed разработал для экспорта в Израиль. Ее стоимость заметно ниже базовой модели F-16, выпускаемой для ВВС США. К этому стоит добавить мощнейшую PR-кампанию, проводимую сейчас США в Индии. Причем помимо описания достоинств американской техники в ее ходе через индийскую прессу проводится мысль о низком качестве российской военной продукции.

О том, что такая тактика может быть весьма результативной, свидетельствует ситуация с индийским заказом на модернизацию самолетов патрульной морской авиации Ил-38. По контракту от 2001 года АК им. С.В.Ильюшина должно модернизировать пять таких самолетов в вариант Ил-38SD "Морской змей". Цена контракта - \$150 млн. В сентябре гендиректор АК им. Ильюшина Виктор Ливанов сообщил, что Индия получила два "Ила", расплатившись за проделанную работу, однако от третьей машины отказалась. Официальный повод - не полное соответствие ТТХ прицельно-поисковой системы "Морской змей", что якобы подтвердили испытания в Баренцевом море, когда система не смогла обнаружить подводную лодку. Российская сторона утверждает, что испытания "прошли штатно". В.Ливанов заявил, что "все функции "Морского змея" подтверждены", но индийские военные настаивают на дополнительных испытаниях и "выдвигают все новые и новые требования к техническим характеристикам самолета, не предусмотренные контрактом".

Вне зависимости от того, как будет разрешена возникшая проблема, ущерб российской стороне уже нанесен. В этой связи внимания заслуживает временное совпадение появления претензий к ТТХ "Морского змея" с объявлением Индией в 2006 году тендера на закупку дополнительной партии из восьми противолодочных самолетов. Тогда же в западной прессе появилось большое количество публикаций, в которых утверждалось, что авиационная промышленность России не способна довести Ил-38 до соответствующего современным требованиям состояния. В объявленном тендере соперниками АК им. Ильюшина являются Lockheed Martin, Boeing и Airbus.

Следует отметить, что усиление конкуренции на международном рынке военной авиационной техники носит объективный характер. Дело в том, что на 2006-2013 годы приходится завершение 20-30-летнего периода, за который самолеты, поставленные США и СССР своим союзникам в канун завершения холодной войны, выработали свой ресурс. Отсюда скачок спроса

как на новую авиационную технику, так и на модернизацию ранее поставленной.

Согласно прогнозу американского консалтингово-аналитического агентства Forecast International, в 2006-2015 годах в мире будет продано 3865 боевых и тренировочных самолетов на общую сумму \$155,9 млрд. При этом пик заказов на модернизацию и самолеты четвертого поколения придется на 2007-2010 годы. Затем постепенно начнет усиливаться влияние спроса на машины, которые только начинают запускаться в серийное производство. Forecast считает, что наибольшие шансы на увеличение продаж в этот период будут у Lockheed Martin, Boeing, Eurofighter, новых российских "Су" и перспективного китайского истребителя Chengdu.

Российские эксперты также прогнозируют увеличение спроса на рынке военной авиации. Так, РСК "МиГ" планирует экспортировать до 2020 года примерно 350 истребителей МиГ-29К/КУБ, МиГ-29М/М2, МиГ-35 и заработать на этом \$10-12 млрд. Рынок работ по модернизации МиГ-29 оценивается специалистами РСК в \$7-8 млрд. Генеральный директор НПЦ "Технокомплекс" Гиви Джанджгава предсказывает скачок спроса в 2007-2013 году. По его расчетам, в этот период продажи увеличатся примерно в 1,5 раза. Следует иметь в виду, что на этот же период прогнозируется мировой экономический спад, который для России усугубится сменой президента, вступлением в ВТО и снижением населения трудоспособного возраста.

Таким образом, вопрос о том, сумеет или нет российский машиностроительный комплекс использовать ситуацию на мировом рынке в свою пользу, приобретает крайне важное значение для российской экономики в целом.