

Шкарина Н. А.

*ФГБОУ ВО «Московский государственный юридический университет им. О. Е. Кутафина (МГЮА)»
e-mail: a.shkarin@bk.ru*

Экономико-правовая сущность предпринимательского договора

В статье представлен экономико-правовой анализ сущности предпринимательского договора.

***Ключевые слова:** предпринимательство, сделка, договор, предпринимательский договор.*

Shkarina N. A.

Kutafin Moscow State Law University (MSAL)

Economic and legal essence of the business contract

In the article the economic and legal analysis of the business contract essence is presented.

***Keywords:** entrepreneurship, contract, entrepreneurial contract.*

В процессе своей деятельности предприниматель постоянно создает какие-то блага (вещи, информацию, результаты интеллектуальной деятельности), обменивает их друг на друга, покупает, дарит и, в конечном итоге, отдает наследникам. Все это время предприниматель вступает с другими предпринимателями, организациями и людьми в отношения по поводу своей деятельности. Эти отношения по поводу товарообмена строятся на основе равноправия сторон, свободы волеизъявления – гражданские правоотношения.

Гражданские правоотношения возникают при наличии определенных, установленных законом оснований для возникновения гражданских правоотношений.

Экономико-правовой анализ сущности предпринимательского договора показал следующее. После изготовления вещи и создании результатов интеллектуальной деятельности (интеллектуальной собственности) основанием для возникновения прав на вещь (вещных прав), прав на интеллектуальную собственность и обязательств является такое основание как сделки и договоры. Большинство всего имущества и результатов интеллектуальной деятельности, находящегося в

предпринимательском обороте, в процессе хозяйствования, обращается на основании сделок и договоров. И лишь немного – в результате действия других оснований (судебные решения, события, причинение вреда, акты государственных органов).

Предприниматель в процессе своей деятельности не всегда знает, какой договор заключить лучше, особенно с точки зрения налогообложения, а также мало знаком с технологией разработки предпринимательского договора.

Понятие сделки определено статьей 153 Гражданского кодекса РФ¹. В соответствии с положениями указанной статьи сделками признаются действия граждан и юридических лиц, направленные на установление, изменение или прекращение гражданских прав и обязанностей.

Положения статьи 154 Гражданского кодекса РФ определяют, сделки могут быть двух- или многосторонними (договоры) и односторонними.

Для появления сделки и заключения договора необходимо выражение согласованной воли одной стороны (односторонняя сделка), двух сторон (двусторонняя сделка) либо трех или более сторон (многосторонняя сделка).

Совершая сделки и заключая предпринимательские договоры, необходимо знать, чем договоры отличаются друг от друга. Зная чем договоры отличаются друг от друга, можно выбрать нужный (экономически эффективный и безопасный) договор.

К договорам применяются правила о двух- и многосторонних сделках, предусмотренные Гражданским кодексом РФ.

Все сделки и договоры можно классифицировать по различным основаниям, критериям. Классификация по различным основаниям, критериям представлена в таблице (Табл. 1)².

В процессе своей деятельности для предпринимателя оформление договора не является основной целью, его основная цель – систематическое получение прибыли. Договор для предпринимателя это средство достижения хозяйственных, производственных целей (производства товара, оказание услуг, получение энергии, приобретение сырья, транспортировки сырья и товара) и иных предпринимательских целей.

¹ Гражданский кодекс РФ от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 31.01.2016). Официальный интернет-портал правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>.

² Аминов О.В. Шкарин А.Ю. и др. Налогообложение малого бизнеса. – Жуковский: МИМ ЛИНК., 2002.

Таблица 1

Классификация сделок и предпринимательских договоров

№ п/п	Критерий	Вид обязательств
1	По критерию количества волеизъявлений (числа сторон)	Односторонние.
		Двусторонние.
		Многосторонние.
2	По критерию наличия встречного представления	Возмездные.
		Безвозмездные.
3	По критерию закрепления волеизъявления сторон	Устные.
		Письменные.
4	По критерию момента возникновения прав и обязанностей сторон	Реальные (действительны с момента передачи имущества).
		Консенсуальные (действительны с момента возникновения соглашения).
5	По критерию степени связанности действительности сделки с ее правовым основанием	Каузальные (действительность сделки зависит от действительности правового основания (цели), которое должно быть законным и достижимым).
		Абстрактные (действительность сделки не зависит от ее основания (цели)).
6	По критерию особенностей возникновения гражданских прав и обязанностей:	Совершаемые без условия.
		Совершаемые с условием: Сделка с отлагательным условием; Сделка с отменительным условием.
7	По критерию предмета договора	Купля-продажа.
		Мена.
		Дарение.
		Аренда и субаренда.
		Подряд или субподряд.
		Выполнение научно-исследовательских, опытно-конструкторских и технологических работ.
		Хранение.
		Поручение.
		Комиссия.
		Поставки.
		Агентирование.
		Пользования.
		Коммерческая концессия.
Простое товарищество, и т.д.		

Из законодательного определения понятия сделки (статья 153 Гражданского кодекса РФ) следует, что результатом совершения сделки является установление, изменение или прекращение гражданских прав и обязанностей.

Сделка – волевое действие субъекта предпринимательской деятельности, направленное на достижение поставленной им цели (желаемого результата).

Статья 2 Гражданского кодекса Российской Федерации определяет, что предпринимательской является самостоятельная, осуществляемая на свой риск деятельность, направленная на систематическое получение прибыли от пользования имуществом, продажи товаров, выполнения работ или оказания услуг лицами, зарегистрированными в этом качестве в установленном законом порядке.

Таким образом, **предпринимательская деятельность** характеризуется по следующим признакам³.

Это деятельность самостоятельная. Данный признак указывает на волевой источник предпринимательской деятельности. Предприниматель по своей личной инициативе самостоятельно организует предпринимательскую деятельность. Такая деятельность не направляется и не контролируется непосредственно определенным руководящим органом, что, однако, не исключает вмешательства со стороны государства, но только в той мере, в какой это необходимо в целях защиты основ конституционного строя, нравственности, здоровья, прав, и законных интересов других лиц, обеспечения обороны страны и безопасности государства.

Деятельность на свой риск. Признание права на предпринимательскую деятельность предполагает не только экономическую и юридическую самостоятельность предпринимателя, но и самостоятельную ответственность за результаты своих действий. Если деятельность осуществляется не на свой риск и не под свою имущественную ответственность, то она не относится к предпринимательской.

Так как деятельность предпринимателя направлена на систематическое получение прибыли, а именно на получение имущественных благ, то в силу разных причин этот результат не всегда достижим. В таком случае говорят о предпринимательском риске.

Предпринимательский риск – это возможные неблагоприятные имущественные последствия деятельности предпринимателя, обусловленные какими-либо упущениями с его стороны (стихийные бедствия, аварии и т.п.), а также те неблагоприятные последствия, которые связаны с ненадлежащим исполнением своих обязательств.

³ Шкарин А.Ю., Блохин С.Н. Индивидуальный предприниматель (практическое руководство по организации и ведению индивидуальной предпринимательской деятельности граждан без образования юридического лица). – М.: ЗАО ИПЦ «БУКВИЦА», 1998.

С предпринимательским риском тесно связана имущественная ответственность предпринимателя.

Деятельность, направленная на систематическое получение прибыли. Отсутствие этого признака не позволяет отнести деятельность к предпринимательской. При этом необходимо учесть, что предпринимательство — основная деятельность предпринимателя, которой он занимается постоянно, а не от случая к случаю и составляет основной источник прибыли и личного дохода.

Из определения предпринимательской деятельности, данного в статье 2 Гражданского кодекса РФ, однозначно видно, что целью предпринимательской деятельности является систематическое получение прибыли, которая (цель) достигается определением предпринимателем конкретных задач, принятием решений и организацией выполнения конкретных задач по совершению волевых актов — сделок, связанных с использованием имуществом, продажей товаров, выполнения работ или оказания услуг.

Исходя из того, что для предпринимателя сама по себе сделка или договор не столь важны, как последствия, исходя из того, что важен хозяйственный результат сделки, наиболее важным является классификация (или типология) сделок в зависимости от ее последствий.

Последствия сделок могут быть разнообразными: право собственности (право владения, пользования, распоряжения), отдельно право пользования, право владения, право распоряжения, иные права.

Заключив спонтанно первый пришедший на ум предпринимателю договор, с большой вероятностью приведет к потерям и другим неблагоприятным последствиям для предпринимателя. Предприниматель должен знать, какие сделки можно эффективно применять, если ему необходимо какое-то право.

Например, права пользования можно достичь благодаря следующим сделкам: купли — продажи; мены; безвозмездного пользования; дарения; ренты; аренды; изготовления вещи по договору подряда; хранения чужой вещи; обработки (ремонт, переработка) чужой вещи; перевозка; заклад (вид залога); удержание (вид обеспечения); договор подряда с использованием помещениями, предоставленными заказчиком для выполнения заказа; договор эксплуатации и так далее.

Так же много вариантов и при определении сделки, с помощью которых приобретается право собственности на вещь: купля-продажа; приватизация; мена; дарение; изготовление; наследование; находка; приобретение бесхозяйного имущества; присвоение удержанного и так далее.

Как видно, вариантов много. Все эти договоры – внешняя оболочка, форма хозяйственной операции при одном и том же содержании – пользовании вещью. Но от этой формы зависят и расходы (финансовые результаты), и налогообложение. Ведь между покупкой вещи и пользованием вещью, находящейся в залоге, разница существенная⁴.

Такая классификация сделок и договоров имеет более практическое применение, чем другие виды классификации. Для эффективного применения любых видов и типов договоров, необходимо знать о них как можно больше и в первую очередь об их существенных условиях, которые определены Гражданским кодексом РФ.

Используемые источники

1. Гражданский кодекс РФ от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 31.01.2016). Официальный интернет-портал правовой информации <http://www.pravo.gov.ru>.
2. Аминов О.В. Шкарин А.Ю. и др. Налогообложение малого бизнеса. – Жуковский: МИМ ЛИНК., 2002.
3. Балабанова А.В., Шкарин А.Ю. Предпринимательские аспекты образовательной деятельности // Путеводитель предпринимателя. Научно-практическое издание: Сб. научных трудов. Вып. XXI. – М.: Агентство печати «Наука и образование», 2014.
3. Шкарин А.Ю., Блохин С.Н. Индивидуальный предприниматель (практическое руководство по организации и ведению индивидуальной предпринимательской деятельности граждан без образования юридического лица). – М.: ЗАО ИПЦ «БУКВИЦА», 1998.
4. Шкарин А.Ю. Активизация индивидуального предпринимательства в российской экономике: Диссертация на соискание ученой степени кандидата экономических наук / Российская академия предпринимательства. – Москва, 2012.
5. Шкарин А.Ю. Активизация индивидуального предпринимательства в российской экономике: Автореферат диссертации на соискание ученой степени кандидата экономических наук / Российская академия предпринимательства. – Москва, 2012.

⁴ Аминов О.В. Шкарин А.Ю. и др. Налогообложение малого бизнеса. – Жуковский: МИМ ЛИНК., 2002.